

Vous souhaitez postuler chez Allianz ?

Sector Manager IARD (Luxembourg – Namur)



Fonction :

Le Sector Manager est avant tout l'ambassadeur d'Allianz auprès du courtage.

En tant qu'ambassadeur, il doit veiller à la bonne réalisation des objectifs stratégiques du Groupe en terme de rentabilité et de croissance dans son secteur et/ou domaine d'activité.

A cette fin, des objectifs quantitatifs et qualitatifs lui sont fixés par sa hiérarchie.

Pour atteindre les objectifs fixés et développer ainsi une activité rentable, le Sector Manager veille à établir et à entretenir une relation de confiance avec les intermédiaires professionnels actifs ou potentiellement actifs avec Allianz dans son domaine et/ou secteur d'activité.

Les activités de développement des intermédiaires actifs et de prospection de nouveaux courtiers professionnels comprennent:

- La visite des courtiers et l'accompagnement des courtiers en visite clientèle ou en prospection ;
- L'information aux courtiers des nouveaux produits, des tendances et techniques nouvelles ;
- Dynamiser la relation commerciale ;
- La formation des courtiers ;
- La participation active avec les courtiers à toutes les actions de relations publiques lancées à l'initiative de la compagnie ;
- L'animation et l'établissement du suivi et contrôle des actions commerciales
- Le soutien des actions techniques particulières lancées à l'initiative de la compagnie;
- La supervision de toutes les actions à mener afin de garantir la profitabilité des portefeuilles gérés chez nous ;
- L'entretien annuel sur les plans de développement du business commun avec les intermédiaires professionnels ;
- Analyse de l'activité et du potentiel des intermédiaires afin d'offrir un soutien plus approprié aux intermédiaires et de détecter les opportunités pour Allianz et le courtier.

D'autre part, afin de pouvoir exercer pleinement son rôle d'ambassadeur du Groupe et assurer la bonne circulation de l'information, le Sector Manager réalise les tâches suivantes:

- Il établit un plan d'activités, introduit les tâches à exécuter dans le BRM et fait un reporting sur la base du BRM conforme aux exigences de la Direction;
- Il enregistre et le cas échéant complète toutes les informations prévues dans le Broker Data Base ;
- Il échange des informations utiles avec ses collègues de la région et sa hiérarchie;
- Il collecte des informations sur les activités de la concurrence et transmet ces données au service Marketing ;

- Il recueille l'information pertinente, la fait remonter vers la compagnie et alimente les bases de données de la compagnie (Broker Data Base) ;
- Il recherche toute information utile sur les autres BU d'Allianz disponible sur le portail sales et s'approprie la stratégie du Groupe.

Profil :

- Vous avez une expérience positive dans une fonction similaire.
- Vous avez d'excellentes connaissances en assurances IARD particuliers/PME.
- Vous êtes proactif, positif, dynamique, flexible et enthousiaste.

Intéressé ? Envoyez votre lettre de motivation, accompagnée d'un CV par courrier à Christian Waterkeyn, Allianz, rue de Laeken, 35 - 1000 Bruxelles ou par e-mail à l'adresse suivante christian.waterkeyn@allianz.be.

Allianz Belgium s.a.
Rue de Laeken 35
1000 Bruxelles

Tél. : +32 2 214.61.11
Fax : +32 2 214.62.74

Entreprise d'assurances agréée sous
le numéro de code 0097 pour pratiquer
les branches «Vie» et «non Vie»
A.R. 04/07/79 - M.B. 14/07/79
A.R. 19/05/95 - M.B. 16/06/95
Branche 26 (CBFA 22/08/06 - MB 28/08/06)

www.allianz.be

IBAN : BE74 3100 1407 6507
BIC : BBRUBEBB
TVA : BE 0403.258.197
RPM Bruxelles