

PERSCOMMUNIQUE

AGF Belgium pakt onderverzekering in “brand” aan

De verzekeringsmaatschappij helpt haar makelaars in de strijd tegen onderverzekering.

Brussel, 25 mei 2004.

AGF Belgium heeft een nieuwe brochure ter beschikking gesteld van haar makelaars: « Woning en inhoud juist evalueren en beschermen ». De maatschappij wenst hiermee de verzekerden op de gevaren van onderverzekering wijzen.

Via deze gebruiksvriendelijke brochure krijgen de cliënten informatie waaraan ze hun eigen woningverzekering kunnen toetsen. Tegelijkertijd kunnen de cliënten rekenen op de steun van de makelaars voor de correcte berekening van de te verzekeren bedragen.

Bovendien komen brand- en diefstalpreventie in deze brochure ruimschoots aan bod.

Om de juiste oplossingen te kunnen adviseren en om de contracten van de cliënten on line te kunnen opmaken, zijn de makelaars met het passend informaticasysteem uitgerust.

Perscontact

Thierry CONSTANT - 02/214 65 96 – thierry.constant@agf.be

AGF Belgium (Allianz Group) is een van de belangrijke marktspelers op het vlak van verzekeringen BOAR en Leven (Voorzorg en Beleggingen). Via makelaars biedt AGF Belgium een volledige waaier van diensten aan particulieren, KMO's en grote ondernemingen. Hij telt in België iets minder dan 1.400 medewerkers en is een filiaal van Allianz, wereldleider in verzekeringen en asset management.

Voorbehoud :

Sommige passages uit onderhavig document kunnen van prospectieve aard zijn en gestoeld zijn op hypothesen en op de huidige standpunten van de Directie van de Vennootschap. Die passages houden risico's en onzekerheden in, gekende en ongekende, die aanzienlijke verschillen kunnen veroorzaken tussen de resultaten, de performance of de gebeurtenissen die, expliciet of impliciet, in de tekst worden aangehaald en de reële resultaten, performance of gebeurtenissen. Een verklaring kan van nature prospectief zijn of de prospectieve aard kan voortvloeien uit de context van de verklaring. Verklaringen van prospectieve aard worden bovendien gekenmerkt door het gebruik van termen als “kan”, “zal”, “zou moeten”, “verwacht”, “voorziet”, “anticipeert”, “evalueert”, “raamt”, “potentieel”, of “gestaag”, of gelijkaardige bewoordingen. De resultaten, performance of prospectieve gebeurtenissen kunnen aanzienlijk verschillen van de reële resultaten, meer bepaald omwille van (i) de algemene economische conjunctuur, en in het bijzonder de economische conjunctuur in de belangrijkste activiteitsdomeinen van de Groep Allianz en op de belangrijkste markten waarop de Vennootschap actief is, (ii) de performance van de financiële markten, inclusief de opkomende markten, (iii) de frequentie en de ernst van de verzekerde schadegevallen, (iv) de sterfte- en de ziektecijfers, (v) het percentage zaken dat men kan behouden, (vi) de evolutie van de interestvoeten, (vii) de wisselkoersen, meer bepaald de wisselkoers EUR/USD, (viii) de concurrentie, (ix) de wijzigingen in de wetgeving en de reglementering, inclusief alles wat te maken heeft met de muntconvergentie of de Europese Monetaire Unie, (x) de veranderingen in het beleid van de Centrale Banken en/of de buitenlandse regeringen, (xi) de weerslag van overnames (bijvoorbeeld van Dresdner Bank AG) en van de integratie ervan en (xii) algemene factoren die een weerslag hebben op de concurrentie, zowel lokaal, regionaal, nationaal en/of mondiaal. De kans dat veel van die factoren zich, eventueel zelfs veelvuldiger, voordoen zou des te groter zijn na de gebeurtenissen van 11 september 2001 en de gevolgen ervan.

De zaken die in dit document aan bod komen, kunnen bovendien risico's en onzekerheden inhouden die de vennootschap Allianz AG volgens de regels moet melden in de documenten die zij overmaakt aan de Securities and Exchange Commission. De vennootschap Allianz AG is niet verplicht de prospectieve informatie in dit document bij te werken.