

PERSCOMMUNIQUE

Tak 21 Invest for Life van AGF Belgium bracht 5%* op in 2005

Brussel, 6 januari 2006.

Beschikbaarheid en zekerheid waarborgen en tegelijkertijd het **spaartegoed flink laten renderen**; dat is ieder jaar opnieuw de ambitie van banken en verzekeraars die met hun spaarrekeningen en flexibele levensverzekeringen van Tak 21, vervangingsproducten aanbieden.

De beschikbaarheid van het geld ligt weliswaar iets lager dan bij spaarrekeningen, maar daartegenover staat dat flexibele levensverzekeringen van Tak 21 vaak veel meer opbrengen. Het rendement wordt opgeleverd door een al dan niet gewaarborgde basisrentevoet, met een winstdeling bovenop.

AGF Belgium is op de markt van de spaarproducten aanwezig met **Invest for Life**. Deze levensverzekering biedt een gewaarborgd kapitaal en een gewaarborgde basisrentevoet.

Het beheer van Invest for Life is gebaseerd op een spreiding van het kapitaal over twee gekantonnerde fondsen. 80% van het kapitaal wordt belegd in een obligatiefonds en 20% van het kapitaal wordt belegd in een aandelenfonds. Het obligatiefonds staat o.a. garant voor de gewaarborgde basisrentevoet, terwijl het aandelenfonds het rendement optrekt via de toekenning van een bonus.

AGF Belgium zal de titularissen van een contract Invest for Life voor **2005** opnieuw een toprendement toekennen van niet minder dan **5% !***

5%*, dat is een **gewaarborgde rente van 2,50% + 2,50% bonus**. Het zoveelste bewijs van een uitstekend beheer ofschoon het ganse jaar 2005 in de ban gebleven is van steeds minder opbrengende obligaties. Het dieptepunt werd bereikt met 3% rendement op obligaties met looptijd van 10 jaar. Vanaf mei zijn beursgenoteerde aandelen fors beginnen stijgen.

Met een gemiddelde van 5,46%** over 4 jaar, laat Invest for Life de meeste producten op de markt ver achter zich :

- **Spaarrekeningen** : doorgaans 2,50% in 2005 (los van hier of daar gevoerde commerciële acties)
- **Flexibele levensverzekeringen van Tak 21** : Invest for Life scoort echt goed, zelfs in vergelijking met producten zonder gewaarborgde rentevoet.

AGF Belgium wil zijn enige distributiekanaal, de onafhankelijke professionele makelaars, de **exclusieve** mogelijkheid geven om hun cliënten één van de meest performante producten op de markt aan te bieden.

* 5%: rendement in 2005 onder voorbehoud van goedkeuring door de Algemene Vergadering van de aandeelhouders van de maatschappij. Is geen waarborg voor de toekomst.

Rendement 2006 : gewaarborgde rentevoet + Bonus. De rentevoet die van kracht is op het ogenblik van de storting, wordt op die storting gewaarborgd voor een minimumperiode van 8 jaar en 1 maand. Voor meer uitleg over de rentevoet op het tijdstip van de storting (2,50% op 01/01/2006), verwijzen wij u graag door naar een makelaar. De bonus is onderworpen aan de marktvoorwaarden.

Invest for Life is een verzekeringscontract van Tak 21, gecommercialiseerd door AGF Belgium Insurance.

** 5,60% in 2002 ; 6% in 2003 ; 5,25% in 2004; 5%* in 2005.

Perscontact

Thierry CONSTANT - 02/214 65 96 – thierry.constant@agf.be

AGF Belgium (Allianz Group) is een van de belangrijke marktspelers op het vlak van verzekeringen BOAR en Leven (Voorzorg en Beleggingen). AGF Belgium biedt een volledige waaier van diensten aan particulieren, zelfstandigen, KMO's en grote ondernemingen, en dit uitsluitend via de makelaars. Hij telt 1.200 medewerkers in België en is een filiaal van Allianz, wereldleider in verzekeringen en asset management.

Voorbehoud :

Sommige passages uit onderhavig document kunnen van prospectieve aard zijn en gestoeld zijn op hypothesen en op de huidige standpunten van de Directie van de Vennootschap. Die passages houden risico's en onzekerheden in, gekende en ongekende, die aanzienlijke verschillen kunnen veroorzaken tussen de resultaten, de performance of de gebeurtenissen die, expliciet of impliciet, in de tekst worden aangehaald en de reële resultaten, performance of gebeurtenissen. Een verklaring kan van nature prospectief zijn of de prospectieve aard kan voortvloeien uit de context van de verklaring. Verklaringen van prospectieve aard worden bovendien gekenmerkt door het gebruik van termen als "kan", "zal", "zou moeten", "verwacht", "voorziet", "anticipeert", "evalueert", "raamt", "potentieel", of "gestaag", of gelijkaardige bewoordingen. De resultaten, performance of prospectieve gebeurtenissen kunnen aanzienlijk verschillen van de reële resultaten, meer bepaald omwille van (i) de algemene economische conjunctuur, en in het bijzonder de economische conjunctuur in de belangrijkste activiteitsdomeinen van de Groep Allianz en op de belangrijkste markten waarop de Vennootschap actief is, (ii) de performance van de financiële markten, inclusief de opkomende markten, (iii) de frequentie en de ernst van de verzekerde schadegevallen, (iv) de sterfte- en de ziektecijfers, (v) het percentage zaken dat men kan behouden, (vi) de evolutie van de interestvoeten, (vii) de wisselkoersen, meer bepaald de wisselkoers EUR/USD, (viii) de concurrentie, (ix) de wijzigingen in de wetgeving en de reglementering, inclusief alles wat te maken heeft met de muntconvergentie of de Europese Monetaire Unie, (x) de veranderingen in het beleid van de Centrale Banken en/of de buitenlandse regeringen, (xi) de weerslag van overnames (bijvoorbeeld van Dresdner Bank AG) en van de integratie ervan en (xii) algemene factoren die een weerslag hebben op de concurrentie, zowel lokaal, regionaal, nationaal en/of mondiaal. De kans dat veel van die factoren zich, eventueel zelfs veelvuldiger, voordoen zou des te groter zijn na de gebeurtenissen van 11 september 2001 en de gevolgen ervan.

De zaken die in dit document aan bod komen, kunnen bovendien risico's en onzekerheden inhouden die de vennootschap Allianz AG volgens de regels moet melden in de documenten die zij overmaakt aan de Securities and Exchange Commission. De vennootschap Allianz AG is niet verplicht de prospectieve informatie in dit document bij te werken.