

PERSCOMMUNIQUE

**AGF Belgium lanceert een package voor de bescherming van de zelfstandigen:**  
**«Pure Protection»**  
**Veel bescherming en weinig zorgen !**

Brussel, 20 juni 2006 – AGF Belgium lanceert «**Pure Protection**», een geheel van waarborgen waarvan het doel is, uitsluitend en eenvoudigweg, de bescherming van de zelfstandigen te verzekeren zodat ze met weinig zorgen hun activiteiten kunnen uitoefenen. Pure Protection biedt 3 voorafbepaalde waarborgen aan:

- Een maandelijkse rente bij invaliditeit (betaald na 30 dagen invaliditeit) alsook de vrijstelling van premiebetaling gedurende de invaliditeitsperiode.
- Een kapitaal bij vroegtijdig overlijden (aangeboden optie tussen een constant kapitaal of een degressief kapitaal vanaf 40 jaar)
- Een bijkomend kapitaal bij vroegtijdig overlijden na een plots ongeval.

Pure Protection bestaat in twee versies, 1 en 2, om een aangepaste bescherming te bieden naargelang de inkomens van de zelfstandigen: voor de lagere inkomens (Pure Protection 1) of voor de hogere inkomens (Pure Protection 2) :

Pure Protection 1: de prestaties met betrekking tot de hierboven vermelde waarborgen zijn respectievelijk:

- 1.000 EUR
- 100.000 EUR
- 100.000 EUR

Pure Protection 2: de prestaties met betrekking tot de hierboven vermelde waarborgen zijn respectievelijk:

- 2.000 EUR
- 200.000 EUR
- 200.000 EUR

Zoals uit de naam blijkt is de package Pure Protection uitsluitend gericht op de best mogelijke bescherming voor de zelfstandigen te verzekeren. Deze package is niet bestemd om een pensioenkapitaal op te bouwen, dit initiatief is reeds veelal genomen door de zelfstandigen (Vrij Aanvullend Pensioen, Pensioensparen, Langetermijnsparen, Individuele Pensioentoezegging,...). Dit is doelbewust gedaan om de premies laag te houden omdat ze uitsluitend dienen om de bescherming te verzekeren.

## De risico's die de zelfstandigen kunnen oplopen....

Er zijn 2 types risico's voor de zelfstandigen:

### De arbeidsongeschiktheid

De sociale zekerheid heeft geen oog voor de inkomens van de zelfstangen, er zijn slechts voorafbepaalde forfaitaire bedragen vastgelegd en hun levensstandaard zal een flinke deuk krijgen:

Voorbeeld van een gezinshoofd met partner en/of kinderen ten laste:

Huidig maandelijks inkomen	Vergoedingen eerste maand	Vergoedingen volgende maanden*	Negatieve impact op het inkomen
2.000	0	825	- 1.175
2.500	0	825	- 1.675
3.000	0	825	- 2.175

\*indicatieve bedragen

### Het overlijden:

Het bedrag van het overlevingspensioen is laag en daarenboven ontvangt de partner geen overlevingspensioen indien zij jonger is dan 45 jaar tenzij er kinderen ten laste zijn.

Voorbeeld bij overlijden van een gezinshoofd op 35 jaar:

Huidig maandelijks inkomen	Overlevingspensioen*	Negatieve impact op het inkomen
2.000	715	- 1.285
2.500	715	- 1.785
3.000	715	- 2.285

\*indicatieve bedragen

## «Pure Protection» : het juiste antwoord op de lacunes van de sociale zekerheid...

AGF Belgium, duidelijk aan de zijde van de makelaars in de groeiemarkt van de zelfstandigen is altijd op zoek naar producten en procedures die het leven van de makelaars en hun cliënten vergemakkelijken, heeft Pure Protection ontwikkeld.

Het vooropgestelde doel is dubbel:

1. **Via een eenvoudig te begrijpen product**, de zelfstandigen bewust te maken van de noodzaak zich te verzekeren tegen de risico's van overlijden en invaliditeit en de onderschrijving van deze verzekering te vergemakkelijken.
2. **Via een eenvoudig uit te leggen product**, de makelaars toe te laten binnen te dringen in de groeiemarkt van de bescherming van de zelfstandigen via een kwaliteitsbescherming aangepast aan de klassieke noden van de meerderheid van de zelfstandigen.

## **Perscontact**

Thierry CONSTANT - 02/214 65 96 – [thierry.constant@agf.be](mailto:thierry.constant@agf.be)

---

AGF Belgium (Allianz Group) is een van de belangrijke marktspelers op het vlak van verzekeringen BOAR en Leven (Voorzorg en Beleggingen). AGF Belgium biedt een volledige waaier van diensten aan particulieren, zelfstandigen, KMO's en grote ondernemingen, en dit uitsluitend via de makelaars. Hij telt meer dan 1.100 medewerkers in België en is een filiaal van Allianz, wereldleider in verzekeringen en asset management.

### **Voorbehoud :**

Sommige passages uit onderhavig document kunnen van prospectieve aard zijn en gestoeld zijn op hypothesen en op de huidige standpunten van de Directie van de Vennootschap. Die passages houden risico's en onzekerheden in, gekende en ongekende, die aanzienlijke verschillen kunnen veroorzaken tussen de resultaten, de performance of de gebeurtenissen die, expliciet of impliciet, in de tekst worden aangehaald en de reële resultaten, performance of gebeurtenissen. Een verklaring kan van nature prospectief zijn of de prospectieve aard kan voortvloeien uit de context van de verklaring. Verklaringen van prospectieve aard worden bovendien gekenmerkt door het gebruik van termen als "kan", "zal", "zou moeten", "verwacht", "voorziet", "anticipeert", "evalueert", "raamt", "potentieel", of "gestaag", of gelijkaardige bewoordingen. De resultaten, performance of prospectieve gebeurtenissen kunnen aanzienlijk verschillen van de reële resultaten, meer bepaald omwille van (i) de algemene economische conjunctuur, en in het bijzonder de economische conjunctuur in de belangrijkste activiteitsdomeinen van de Groep Allianz en op de belangrijkste markten waarop de Vennootschap actief is, (ii) de performance van de financiële markten, inclusief de opkomende markten, (iii) de frequentie en de ernst van de verzekerde schadegevallen, (iv) de sterfte- en de ziektecijfers, (v) het percentage zaken dat men kan behouden, (vi) de evolutie van de interestvoeten, (vii) de wisselkoersen, meer bepaald de wisselkoers EUR/USD, (viii) de concurrentie, (ix) de wijzigingen in de wetgeving en de reglementering, inclusief alles wat te maken heeft met de muntconvergentie of de Europese Monetaire Unie, (x) de veranderingen in het beleid van de Centrale Banken en/of de buitenlandse regeringen, (xi) de weerslag van overnames (bijvoorbeeld van Dresdner Bank AG) en van de integratie ervan en (xii) algemene factoren die een weerslag hebben op de concurrentie, zowel lokaal, regionaal, nationaal en/of mondiaal. De kans dat veel van die factoren zich, eventueel zelfs veelvuldiger, voordoen zou des te groter zijn na de gebeurtenissen van 11 september 2001 en de gevolgen ervan.

De zaken die in dit document aan bod komen, kunnen bovendien risico's en onzekerheden inhouden die de vennootschap Allianz AG volgens de regels moet melden in de documenten die zij overmaakt aan de Securities and Exchange Commission. De vennootschap Allianz AG is niet verplicht de prospectieve informatie in dit document bij te werken.