

PERSCOMMUNIQUÉ

Invest for Life van AGF Belgium door de makelaars verkozen tot beste levensverzekeringsproduct

Brussel, 19 oktober 2006

Tijdens de uitreiking van de Verzekeringstroeieën Decavi 2006 die plaatsvond op 18 oktober 2006, heeft AGF Belgium de "**Trofee van de Makelarij**" binnengehaald voor zijn product **Invest for Life**. Het is de tweede maal dat Invest for Life bekroond wordt, want AGF Belgium had diezelfde trofee ook al in 2004 in de wacht gesleept.

De leden van de Nederlandstalige (FVF) en Franstalige (Feprabel) federaties van makelaars hebben Invest for Life uitgeroepen tot **beste levensverzekeringsproduct**. Met deze keuze worden de technische en vernieuwende kwaliteiten van het product, de tevredenheid van de cliënt, de kwaliteit van de service die de maatschappij aan de cliënt biedt en de commerciële en administratieve ondersteuning van de maatschappij aan de makelaars in de kijker gezet.

Invest for Life is een levensverzekering van het type Tak 21, met een gewaarborgd kapitaal en een gewaarborgde basisintrestvoet.

Het beheer van Invest for Life is gebaseerd op een spreiding van het kapitaal over twee gekantonnerde fondsen. 80% van het kapitaal wordt belegd in een obligatiefonds en 20% van het kapitaal wordt belegd in een aandelenfonds. Het obligatiefonds staat garant voor de gewaarborgde basisintrestvoet, terwijl het aandelenfonds het rendement optrekt dankzij de toekenning van een bonus.

Voor het jaar **2005** heeft AGF Belgium aan de titularissen van een contract Invest for Life een rendement van **5%** toegekend !*

Met een gemiddelde van 5,46%** over 4 jaar, laat Invest for Life de meeste producten op de markt ver achter zich :

- **Spaarrekeningen** : doorgaans 2,50% in 2005 (los van hier of daar gevoerde commerciële acties)
- **Flexibele levensverzekeringen van Tak 21** : Invest for Life scoort echt goed, zelfs in vergelijking met producten zonder gewaarborgde basisintrestvoet.

AGF Belgium wil zijn enige distributiekanaal, de onafhankelijke professionele makelaars, de **exclusieve** mogelijkheid geven om hun cliënten één van de meest performante producten op de markt aan te bieden.

* 5%: rendement in 2005. Is geen waarborg voor de toekomst.

Rendement 2006 : gewaarborgde basisintrestvoet + Bonus. De basisintrestvoet van kracht op het ogenblik van de storting, wordt gewaarborgd voor een minimumperiode van 8 jaar en 1 maand op die storting. Voor meer uitleg over de basisintrestvoet op het tijdstip van de storting, raadpleeg uw makelaar (2,50% op 18/10/2006). De bonus is onderworpen aan de marktvoorwaarden.

Invest for Life is een verzekeringscontract van Tak 21, gecommmercialiseerd door **AGF Belgium Insurance**.

** 5,60% in 2002 ; 6% in 2003 ; 5,25% in 2004; 5% in 2005.

Perscontact

Thierry CONSTANT - 02/214 65 96 – thierry.constant@agf.be

AGF Belgium (Allianz Group) is een van de belangrijke marktspelers op het vlak van verzekeringen BOAR en Leven (Voorzorg en Beleggingen). Via makelaars biedt AGF Belgium een volledige waaier van diensten aan particulieren, zelfstandigen, KMO's en grote ondernemingen. Hij telt in België meer dan 1.100 medewerkers en is een filiaal van Allianz, wereldleider in verzekeringen en asset management.

Voorbehoud :

Sommige passages uit onderhavig document kunnen van prospectieve aard zijn en gestoeld zijn op hypothesen en op de huidige standpunten van de Directie van de Vennootschap. Die passages houden risico's en onzekerheden in, gekende en ongekende, die aanzienlijke verschillen kunnen veroorzaken tussen de resultaten, de performance of de gebeurtenissen die, expliciet of impliciet, in de tekst worden aangehaald en de reële resultaten, performance of gebeurtenissen. Een verklaring kan van nature prospectief zijn of de prospectieve aard kan voortvloeien uit de context van de verklaring. Verklaringen van prospectieve aard worden bovendien gekenmerkt door het gebruik van termen als "kan", "zal", "zou moeten", "verwacht", "voorziet", "anticipeert", "evalueert", "raamt", "potentieel", of "gestaag", of gelijkaardige bewoordingen. De resultaten, performance of prospectieve gebeurtenissen kunnen aanzienlijk verschillen van de reële resultaten, meer bepaald omwille van (i) de algemene economische conjunctuur, en in het bijzonder de economische conjunctuur in de belangrijkste activiteitsdomeinen van de Groep Allianz en op de belangrijkste markten waarop de Vennootschap actief is, (ii) de performance van de financiële markten, inclusief de opkomende markten, (iii) de frequentie en de ernst van de verzekerde schadegevallen, (iv) de sterfte- en de ziektecijfers, (v) het percentage zaken dat men kan behouden, (vi) de evolutie van de interestvoeten, (vii) de wisselkoersen, meer bepaald de wisselkoers EUR/USD, (viii) de concurrentie, (ix) de wijzigingen in de wetgeving en de reglementering, inclusief alles wat te maken heeft met de muntconvergentie of de Europese Monetaire Unie, (x) de veranderingen in het beleid van de Centrale Banken en/of de buitenlandse regeringen, (xi) de weerslag van overnames (bijvoorbeeld van Dresdner Bank AG) en van de integratie ervan en (xii) algemene factoren die een weerslag hebben op de concurrentie, zowel lokaal, regionaal, nationaal en/of mondiaal. De kans dat veel van die factoren zich, eventueel zelfs veelvuldiger, voordoen zou des te groter zijn na de gebeurtenissen van 11 september 2001 en de gevolgen ervan.

De zaken die in dit document aan bod komen, kunnen bovendien risico's en onzekerheden inhouden die de vennootschap Allianz SE volgens de regels moet melden in de documenten die zij overmaakt aan de Securities and Exchange Commission. De vennootschap Allianz SE is niet verplicht de prospectieve informatie in dit document bij te werken.